

Massimiliano Faticoni

Nato a Cagliari il 9 Novembre del 1966

Cellulare +39 3358192367 – e-mail mfaticoni@gmail.com

PROFILO PROFESSIONALE

Professionista con oltre **25 anni di esperienza** in ambito commerciale, marketing, gestione clienti e sviluppo di reti di vendita, maturata in multinazionali e PMI.

Ho costruito il mio percorso professionale integrando **vendite, marketing e gestione commerciale**, ricoprendo ruoli di crescente responsabilità in aziende come Tiscali, Canon Italia e altre realtà del settore tecnologico e dei servizi.

Negli ultimi anni ho affiancato all'esperienza manageriale e commerciale competenze in **coaching, orientamento, sviluppo delle persone e neuroscienze applicate alla vendita**, con l'obiettivo di comprendere e migliorare i processi relazionali che influenzano la performance commerciale.

Il mio profilo unisce quindi **esperienza commerciale senior, capacità relazionali, visione di marketing e sviluppo delle persone**, con particolare attenzione alla relazione con il cliente e al raggiungimento degli obiettivi.



COMPETENZE CHIAVE

- Sviluppo commerciale e Business Development
- Sales e gestione della relazione con il cliente
- Account Management
- Negoziazione e gestione delle esigenze del cliente
- Sviluppo e gestione di reti commerciali
- Coordinamento di team e collaboratori
- Marketing e Product Marketing
- Coaching e sviluppo della performance commerciale
- Orientamento al risultato
- Comunicazione e capacità di ascolto
- Gestione delle relazioni professionali
- Personal Branding e reputazione professionale
- Marketing digitale
- Neuroscienze applicate alle vendite

Massimiliano Faticoni

Nato a Cagliari il 9 Novembre del 1966

Cellulare +39 3358192367 – e-mail mfaticoni@gmail.com

ESPERIENZA PROFESSIONALE

2025 – oggi | LIBERO PROFESSIONISTA

Consulente di Personal Branding per Professionisti

Attività di consulenza orientata allo sviluppo della reputazione e della crescita professionale.

- Consulenza di personal branding per professionisti.
 - Applicazione di tecniche di coaching umanistico allo sviluppo personale e professionale.
 - Integrazione tra reputazione, comunicazione e crescita professionale.
 - Ideazione del progetto One Balance®, orientato all'equilibrio tra dimensione personale e professionale.
 - Utilizzo delle competenze di marketing digitale a supporto della comunicazione professionale.
-

2024 – 2025 | OPTIMA ITALIA

Coach Manager – Consumer & Business

- Attività di coaching e supporto allo sviluppo della performance commerciale.
- Gestione della relazione con persone e collaboratori in ambito Consumer e Business.
- Sviluppo delle competenze commerciali e relazionali.

2023 – 2024 | ALMERIGHI SRL

Risk Manager – Aziende e Famiglie

- Consulenza nell'analisi e nella gestione dei rischi.
- Attività rivolta a imprese e famiglie.
- Sviluppo della relazione consulenziale con il cliente.

2023 – 2024 | FORM-APP – LA RISORSA UMANA

Consulente di vendita – Formazione

- Consulenza e vendita di servizi formativi.
- Gestione della relazione commerciale con il cliente.
- Attività orientata allo sviluppo delle opportunità commerciali.

Massimiliano Faticoni

Nato a Cagliari il 9 Novembre del 1966

Cellulare +39 3358192367 – e-mail mfaticoni@gmail.com

2009 – 2018 | TISCALI SPA

Retail Manager

- Sviluppo e mantenimento della rete indiretta di negozi.
- Gestione delle relazioni con la rete commerciale.
- Coordinamento delle attività finalizzate allo sviluppo del canale.
- Supporto alla crescita e alla gestione della rete vendita.

2007 – 2008 | SPS SRL – Aeroporto Costa Smeralda, Olbia

Manager - Attività manageriale e organizzativa nell'ambito della gestione della struttura.

2006 – 2007 | OPEN SAS – Sassari

Direttore e Coordinatore Commerciale di Filiale - Concessionario Apple/Xerox.

- Coordinamento commerciale della filiale.
- Gestione delle attività di vendita.
- Organizzazione e coordinamento delle attività commerciali.

2004 – 2006 | FATICONI SPA – Sassari

Consulente Commerciale - Rivenditore hardware e software.

- Consulenza e vendita di prodotti e soluzioni informatiche.
- Gestione della relazione con il cliente.
- Sviluppo commerciale.

2003 – 2004 | ALDEBARAN SRL – Sassari

Direttore e Coordinatore Commerciale di Punto Vendita

- Gestione commerciale del punto vendita.
- Coordinamento delle attività commerciali.
- Gestione della relazione con il cliente.

Massimiliano Faticoni

Nato a Cagliari il 9 Novembre del 1966

Cellulare +39 3358192367 – e-mail mfaticoni@gmail.com

2000 – 2003 | TISCALI SPA – Cagliari

Product Marketing Manager – Fonia

- Attività di Product Marketing nell'area fonia.
- Integrazione tra marketing, prodotto e mercato.
- Supporto allo sviluppo commerciale dell'offerta.

1998 – 2000 | CANON ITALIA SPA / COMPUTER 2000

Product Manager – GDO

- Gestione e sviluppo di prodotti destinati al canale GDO.
 - Attività di marketing e gestione commerciale del prodotto.
-

FORMAZIONE E SPECIALIZZAZIONI

2026 – Mindsell Academy

Neuroscienze applicate alle vendite – percorso Next per Closer

2020 – Digital Coach

Digital Marketing – 300 ore, All Specialist Certification

2020 – Karakter Coaching School

Master in Life & Career Coaching – certificazione ICF, 80 ore

2018 – ASNOR

Orientatore – n. 1106

Orientamento motivazionale scolastico e professionale

2021 – Coaching Umanistico di Luca Stanchieri

Specializzazione in Coaching adolescenziale e Metodo di Orientamento Motivazionale (M.O.V.)

2022 – Coaching Umanistico di Luca Stanchieri

Formazione avanzata in Sport Coaching

2022 – ASNOR

Corso di Euro-Progettazione

Massimiliano Faticoni

Nato a Cagliari il 9 Novembre del 1966

Cellulare +39 3358192367 – e-mail mfaticoni@gmail.com

TITOLO DI STUDIO

1994 – Laurea in Economia e Commercio

Università degli Studi di Cagliari

COMPETENZE DIGITALI

- Microsoft Office: Word, Excel, PowerPoint
- Sistemi operativi Windows e Apple
- Digital Marketing
- Conoscenze di base HTML
- Autocad
- Metron

LINGUE

- **Inglese:** buono, parlato e scritto
- **Spagnolo:** discreto, parlato e scritto
- **Francese:** sufficiente, parlato e scritto

COMPETENZE TRASVERSALI

- Capacità relazionali ed empatiche
- Ascolto e comprensione delle esigenze del cliente
- Capacità organizzative e di coordinamento
- Orientamento agli obiettivi
- Capacità di lavorare con persone e team
- Flessibilità e adattabilità
- Propensione alla crescita e all'apprendimento continuo

Ai sensi della legge 196/2003, autorizzo espressamente il trattamento dei dati da me forniti ai fini della selezione di nuovo personale.

In fede,

Massimiliano Faticoni

Massimiliano Faticoni

Nato a Cagliari il 9 Novembre del 1966

Cellulare +39 3358192367 – e-mail mfaticoni@gmail.com
